

## Stipendiecase

Nisse, som sedan barnsben vetat att han har en entreprenöriell ådra, har precis kommit hem från starta-egoutbildningen på Södra Taggens högskola och bestämt sig för att starta sitt första företag. Utbildningen var knappast gratis, men Nisse känner att han fick valuta för pengarna och många affärsidéer, en del goda. Efter två dagars funderingar kommer han på den lysande idén att starta en app för miljökompenserade krogrundor. Genom att länka appen till ett kontokort går 10 kr per betalning på en krog från användarens konto till plantering av nya träd i Årsta. Nisse tar ut en avgift på endast 52 procent av det skänkta beloppet.

Nisse säger upp sig från sitt nuvarande jobb på ett företag som säljer programkod för utveckling av appar. Innan han lämnar kontoret tar han med sig en kopia av företagets baskod – den kan säkert komma till pass nu när Nisse ska utforma sin egen app. Väl ute från kontoret ringer han upp sin far för att säkra finansieringen av det nya bolaget, KlimatKoin AB. Av det låneavtal han ingår med sin far framgår endast att Nisse av sin far får låna 2 000 000 kr mot en årlig ränta om sex procent. Nästa dag finns pengarna på Nisses konto. Med kapital i handen går Nisse till Bolagsverket, gör verklighet av sin dröm och placerar pengarna i bolaget.

Två år har passerat, Nisses bolag har uppmärksammats av en rad start-upbloggare och fler än 50 000 användare har installerat hans app. Bolaget har förvisso ännu inte gjort någon vinst, men Nisse ser optimistiskt på framtiden.

Nisse får ett telefonsamtal från den kände entreprenören Sofie, som förklarar att hon har haft ögonen på Nisses bolag sedan dess linda och är intresserad av att köpa det. De bestämmer träff nästa dag och ses på ett ekologiska café nära bolagets kontor.

Nisse och Sofie kommer överens om att Sofie ska köpa bolaget mot en köpeskillning om 4 000 000 kr och att Nisse ska överföra aktierna dagen efter mottagande av köpeskillningen. De kommer även överens om att Nisse ska få rätt till 10 procent av företagets vinst under de kommande fem åren, och att Sofie ska vidareutveckla appen så att den även är kompatibel med Nisses favorittelefon 'Blueberry'. Med hjälp av penna och den servett som följde med Nisses soyalatte sätts avtalet på pränt. Nisse tar med sig servetten hem.

Efter några dagar hamnar köpeskillningen på Nisses konto och Sofie ber Nisse att överföra aktierna. Nisse ställer sig frågandes till vad Sofie menar, och förklarar att inbetalningen utgjorde en gåva.

Nisse berättar om sin nya förmögenhet för sin far, som genast begär återbetalning av lånet. Nisse, som har läst Juridisk Översiktscurs på distans och därför har goda juridiska kunskaper, förklarar vänligt men bestämt för sin far att de inte har avtalat om någon förfallodag och att Nisse därför själv får bestämma när han vill återbetala lånet (låt vara att ränta löper på lånet).

Tiden går och Nisse börjar tröttna på Sofies och hans fars påstötningar. Till slut ger Nisse med sig. Genom bolaget betalar han 2 000 000 kr jämte ränta till sin far och för sedan över bolagets aktier till Sofie.

Sofie har varken för avsikt att utveckla någon app till Blueberry eller låta Nisse få någon del av hennes vinst. För att undkomma sina skyldigheter överläter hon hela verksamheten till ett nystartat bolag, KlimatKoin Plus AB.

Åren går och Sofie lyckas slå mynt av appen, som har ridit på vågen av klimatångest. Det är dags för KlimatKoin Plus AB att flytta till större lokaler om två månader. Sofie säger därför upp diverse avtal som KlimatKoin Plus AB inte längre har behov av, bl.a. ett sjuårigt avtal avseende fruktleveranser till kontoret. Avtalet hade ursprungligen ingåtts mellan leverantören och KlimatKoin AB, och innehöll ett överlåtelseförbud som förbjöd KlimatKoin AB att överlåta avtalet utan leverantörens samtycke, något som Sofie inte tog hänsyn till när hon lät KlimatKoin AB överlåta avtalet till KlimatKoin Plus AB.

Nisse läser med tårfyllda ögon resultaträkningen i KlimatKoin Plus AB:s senaste årsredovisning och inser att han har sålt KlimatKoin AB till underpris. Han börjar ifrågasätta kvaliteten i sin tidigare utbildning och funderar över förutsättningarna för att återfå kursavgifterna.

*Belys Nisses uppgång och fall ur ett avtals-, fordrings- och skadeståndsrättsligt perspektiv. Ta även hänsyn till Nisses invändningar i de fall då han senare ger med sig och, i fråga om Nisses invändningar, bevisbördans placering.*