

Sändningen börjar kl. 10.00

För att ställa frågor till föreläsarna under webinariet,
vänligen klicka på "Chat as a guest"

Delphi

Tillverkningsavtal, inköpsavtal och OEM

Johan Hübner
John Neway Herrman

Delphi

Agenda

Lära oss identifiera avtalsvillkor som är särskilt viktiga vid olika typer av tillverkningsavtal, t.ex.

- Leverans och leveranstider
- Fel och garantier
- Ansvar och ansvarsbegränsning
- IPR
- Prisjustering
- Samt diskutera good to have v.s. nice to have

Business Advisory



Typer av leveransavtal

”Vanlig tillverkare”

- Tillverkar egna produkter i eget namn.
- Tar självständigt ansvar för supply chain.
- Ansvar för IPR, varumärke m.m.
- Ensamt ansvar avseende garantier, leveranstid m.m.

Typer av leveransavtal

Original Equipment Manufacturer (OEM)

- Har egna produkter.
- Dessa kan marknadsföras under olika varumärken, egna eller kundens.
- Tillverkar produkt som marknadsförs som kundens produkt.
- Slutför ofta produkten med kundens varumärke m.m.
- Ansvar för IPR, dock ej varumärke.
- Tillverkare får ofta funktionsansvar mot kunden, men slutkunden uppfattar produkten som kundens.

Typer av leveransavtal

Kontraktstillverkare (CM)

- Tillverkar produkt enligt kunds instruktioner (och ev. med de komponenter som kund anger).
- Större ansvar för kund/beställare (jfr. "vanlig tillverkare").
- Tillverkares ansvar begränsat till att följa kunds instruktioner.
- Tar ofta endast ansvar för sitt eget värdeskapande (dvs inte design, utformning och ibland inte heller ingående komponenter).

Generella risker med olika leveransavtal från kundperspektiv

- Att köpa produkter från en "vanlig tillverkare" stämmer bäst överens med Köplagens regler. Bekanta risker.
- OEM: Särskilda bekymmer då produkten kommer marknadsföras under kundens varumärke, vilket ställer högre krav om man inte själv "äger" sin supply chain.
- Kontraktstillverkare: Jobbar efter kundens instruktioner, mycket begränsade supportmöjligheter och tar begränsat ansvar.

Leverans och leveranstider – allmänt

- Central bestämmelse i avtalet.
- Av intresse särskilt för kund.
- Hanteras ibland genom viten.
- Särskilt vid kontraktstillverkning har materialinköp påverkar på leveranstiden – ibland helt utanför leverantörens kontroll.
- Viktigt med tydlig reglering!

Leverans och leveranstider – OEM/CM

Generellt att tänka på:

- Finns det något underliggande avtal/leverans att beakta för tillverkaren?
- Hur hanteras konsekvenser av försening?

Särskilt att tänka på vid OEM/CM:

- **CM:** Vanligt och centralt med undantag för tillverkares ansvar (carve out) för försening (t.ex. komponentbrist eller leveransförbindelse som beror på underleverantör utsedd av beställare).
- **OEM:** Tillverkaren ansvarar själv.

Ansvar för lager – särskilt OEM och CM

- Hantering av överflödiga komponenter och produkter (jfr. prognoser).
- Materialbemyndigande avseende komponenter.
- Kunds skyldighet att köpa ut lager – centralt för OEM.

Särskilt om materialbemyndigande /ansvar för lager

Exempel – Material Authorization

1. *“Buyer shall, under the period this Agreement is in force, quarterly provide information (in writing) to Seller regarding upcoming purchases of Products. Based on such information Seller will acquire components to secure the upcoming purchases. Should Buyer, regardless the reason thereof, not place an order in accordance with the information provided shall Buyer be obliged to, from Seller, purchase such components that have been acquired by Seller from any third party to safeguard the upcoming orders. The purchase price for such components shall be Sellers actual costs plus five (5) percent.*
2. *Buyer's obligation according to Clause 1 is limited to components that have been kept in stock by Seller for minimum six (6) months from the acquisition date of the components.”*

Fel och garantier – allmänt

- Vad är "fel" och hur förhåller sig "fel" till garantier?



Fel och garantier – OEM/CM

Generellt att tänka på:

- Hur definieras fel i olika led av leveranskedjan?
- Kan undersökningsplikt påverka tillverkares ansvar för fel och garantier?

Särskilt att tänka på vid OEM/CM:

- **OEM:** Tillverkares ansvar begränsat till funktionsansvar samt fackmannamässighet (workmanship) och material.
- **CM:** Tillverkares ansvar begränsat till underlåtelse att följa beställares instruktioner.

Avhjälpan vid fel

- Stora skillnader mellan de olika typerna av tillverkare
 - En vanlig tillverkare har ofta både fältservice och bra supporttjänster. Denne har ju ett varumärke att skydda.
 - Vid OEM får kunden ta detta ansvar mot slutkunden, men i och med att tillverkaren är expert på sin egen produkt erbjuds ofta bra service
 - En kontraktstillverkare har ofta ingen service alls. Fel hanteras i princip endast genom utbyte eller avhjälpan och då på plats hos tillverkare.

Ansvar och ansvarsbegränsning – allmänt

- Begränsning till viss typ av skada (direkt/indirekt).
- Beloppsbegränsning (t.ex. till på förhand bestämt belopp eller kopplat till omsättning).
- Preklusionsfrister (t.ex. kopplat till tid för leverans till beställare eller till slutkund).

Ansvar och ansvarsbegränsning – OEM/CM

Generellt att tänka på:

- Vem ansvarar för vad mot slutkund?
- I vilken omfattning ansvarar tillverkaren?

Särskilt att tänka på vid OEM/CM:

- **OEM:** Utöver funktionsansvar, även krav på t.ex. ändamålsenlighet om inte explicit undantaget (jfr. KöpL).
- **CM:** Ansvarsfördelning i förhållande till beställares instruktioner avseende tillverkning och ingående komponenter.

IPR – allmänt

- Hantera och ansvara för intrång i eventuella immateriella rättigheter.
- Hantera påföljder vid intrång.

Exempel på vanliga påföljder: (i) skapa förutsättningar för att fortsätta använda produkt, (ii) justera produkt, (iii) ersätta produkt, samt (iv) skadestånd.

IPR – OEM/CM

Särskilt att tänka på vid OEM/CM:

- **OEM:** Beställare ansvarar för varumärke som sätts på produkt, i övrigt bör tillverkare ansvara.
- **CM:** Beställare ansvarar för IPR under förutsättning att tillverkare följer beställares instruktioner.

IPR – exempel

1. *Supplier agrees to indemnify and hold Customer harmless against any liabilities, losses, damages, costs and expenses (including legal expenses) arising out of any claim or suit that Supplier's Intellectual Property Rights infringes any Intellectual Property Right of a third party.*
2. *In the event of an infringement claim regarding the Intellectual Property Rights of a third party, or in the event that a risk for such infringement is considered to exist by Supplier, Supplier shall at its own cost and option:*
 - I. *create an opportunity for Customer to continue to use the Product in accordance with this Agreement;*
 - II. *modify and adjust the Product to become non-infringing without its capacity or functionality being decreased; or*
 - III. *deliver to Customer another non-infringing solution, provided that such solution substantially corresponds to the capacity and functionality of the Product.*

Prisjustering och andra ändringar

Generellt att tänka på:

- Hantering av prisjustering i tidigare led?

Särskilt att tänka på vid OEM/CM:

- **OEM:** Rätt att höja priser på produkt om underleverantör höjer priser på ingående komponenter.
- **CM:** Löpande justering för ingående komponenter eller råvaror som beställare anvisar, t.ex. enligt index. Ibland helt kopplat till världsmarknadspriser.

”Good to have” v.s. nice to have

- Beställarens inblandning i processen/tillverkningen ska spegla tillverkarens ansvar och garantier!
- Tillverkarens ansvar mot beställaren ska spegla underleverantörens ansvar mot tillverkaren!
- Ansvarsbegränsning till belopp och typ av skada!
- Sätt dig in i vilken typ av tillverkare du anlitar. Det kan ha stor prispåverkan att kräva ex fältservice av kontraktstillverkare, eller så kommer man aldrig till avtal.

Frågor?

Delphi Team



Johan Hübner

Partner / Advokat
+ 46 709 25 25 04
johan.hubner@delphi.se



John Neway Herrman

Senior Associate / Advokat
+ 46 709 25 25 84
john.herrman@delphi.se

Delphi